

بسمه تعالی

معرفی سامانه کشوری کسب و کار به کسب و کار (سکوک)

معرفی کلی

کسب و کارهای خرد، کوچک و متوسط اساس اقتصاد هر کشور را تشکیل می دهند. میزان بزرگی از گردش مالی و اشتغال، همچنین تأثیر قابل توجه در ضریب ها و فاکتورهای اقتصادی هر کشور در این بخش از اقتصاد و توسط این بخش محقق می شود.

محدودیت‌های بر خورداری و دسترسی به منابع مالی، نیاز بیشتر به چابکی و سرعت بخشی به عملیات در همه مراحل، همچنین نیاز نسبتاً مستمر به هوشمندی بیشتر برای بقا، از جمله مواردی است که کسب و کارهای خرد، کوچک و متوسط را با چالش‌های جدی مواجه می سازند. راهکار جهانی برای غلبه بر این چالشها همکاری و بهره گیری از ساختارهای مشترک می باشد.

ایجاد یک اکوسیستم پویای کسب و کار به کسب و کار (بیتوبی B2B) جهت:

- گسترش تعامل بین اعضا و بهبود سرعت در تعامل
- ارتقا آموزش و هم افزایی
- صرفه جوئی در هزینه ها
- دسترسی به ابزارهای مالی پیشرو
- تولید، خرید و فروش سریع تر و بهینه
- افزایش صادرات
- ارتقا ضرائب و فاکتورهای اقتصادی در سطوح محلی، منطقه ای و کشوری

گامی اساسی در تحقق این ساختارهای مشترک است.

- مجموعه توسن با استفاده از تجارب مختلف ملی و درجه یک ، ایجاد و اجرای اکوسیستم های کسب و کار به کسب و کار در مجموعه های بزرگ کشور و توانمندی های آی تی
 - به همراه سازمان صنایع کوچک، اطاقهای اصناف، بازرگانی و تعاون
 - بانکها، موسسات مالی و صندوقهای حمایتی
 - و مجموعه های مرتبط دیگر
- اجزای اصلی ایجاد این ساختار مشترک خواهند بود

مأموریت ما

ایجاد سامانه دقیق و مطمئن کسب و کار به کسب و کار
تأثیر در ارتقا تولید ناخالص ملی با هدایت بهینه تر منابع

ویژگیهای سكوك

سكوك با چهار ویژگی مهم به اعضا خدمت رسانی می نماید:

- بکارگیری و ارائه روشهای مدرن مدیریت چرخه تأمین (Supply Chain Management)
- بکارگیری و ارائه روشهای مدرن تأمین مالی مدیریت چرخه تأمین (Supply Chain Finance)
- بکارگیری و ارائه روشهای مدرن مدیریت لجستیک (Logistic Management)
- امکان پرداخت اعتباری و مدت دار در معاملات (Bank Payment Obligation)

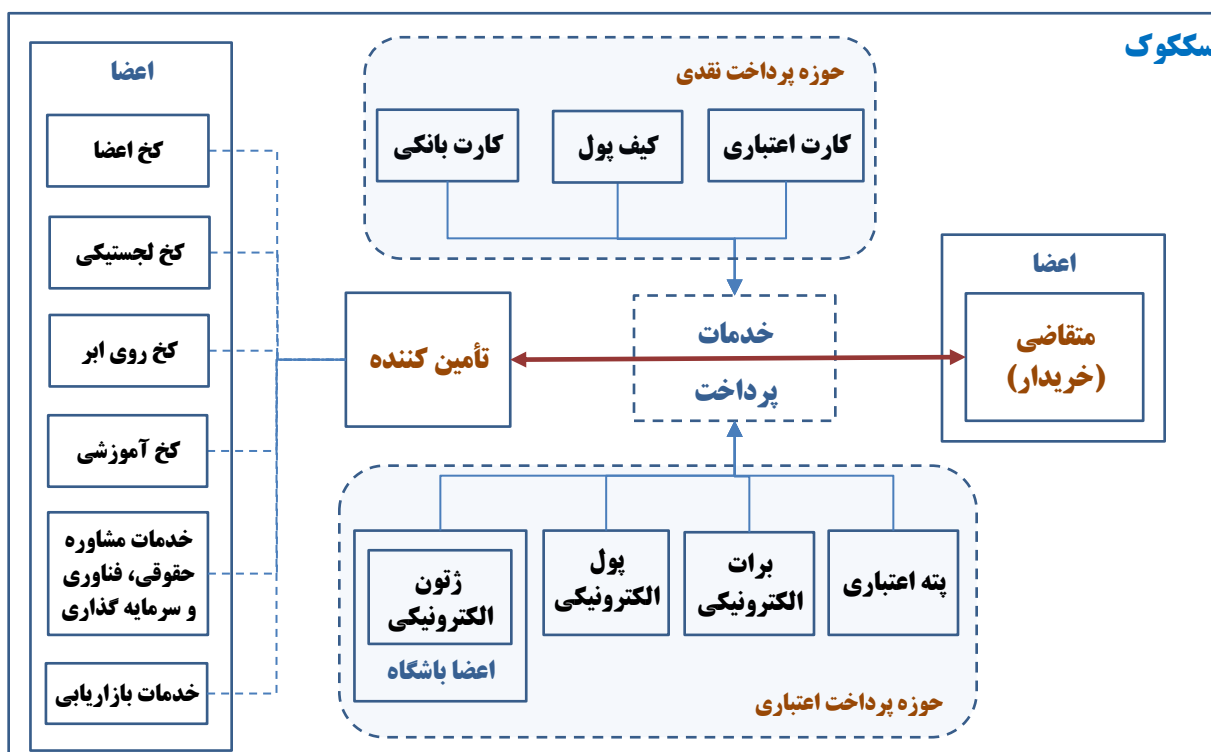
چه کسانی می توانند عضو شوند

- ۱- کسب و کارهای خرد، کوچک و متوسط

- ۲- صنایع، صنوف، تعاونی ها و بازرگانان
- ۳- کسب و کارهای تأمین کننده کسب و کارهای بند ۱ و ۲
- ۴- کسب و کارهای بزرگ
- ۵- کسب و کارهای خانگی

نحوه تعامل اعضا در سامانه

کلیه تعاملات در سکوک ساده و سریع در قالب عرضه توسط یک عضو تأمین کننده و دریافت توسط یک عضو متقاضی صورت می گیرد. شکل زیر شمای کلی هر تعامل را نشان می دهد



برای سهولت انتخاب و هدایت تعاملات در سامانه، خدمات ارائه شده در سامانه در چند مجموعه زیر دسته بندی شده و ارائه می گردند:

۱- مجموعه ویتترین عرضه کالا و خدمات کسب و کارهای عضو

- فروشگاه مجازی امکانی مناسب در سامانه است که هر عضو سامانه می تواند برای ارائه و فروش کالا و خدمات خود به سایر اعضا و یا مصرف کنندگان عمومی از آن بهره گیرد.
- انواع روشهای پرداخت نقدی و اعتباری از قبیل کارتهای بانکی، کارتهای اعتباری، برات الکترونیکی در این مجموعه در اختیار خریدار و فروشنده قرار می گیرد.

۲- مجموعه خدمات بازاریابی

- پنل اختصاصی هر عضو در سکوک محصولات هر عضو را در معرض دید بازدید کنندگان قرار می دهد
- سکوک محصولات مرتبط اعضا را به یکدیگر معرفی می نماید
- اعضای ارائه کننده خدمات بازاریابی می توانند محصولات اعضا در سطوح سرویس مختلف تعریف شده از قبیل عضو به عضو، عضو به مصرف کننده نهایی، عضو به مصرف کنندگان گروهی، در محدوده محلی، استانی، منطقه ای، کشوری و بین المللی بازاریابی نمایند

۳- مجموعه خدمات لجستیک

- این مجموعه امکان خرید خدمات حمل و نقل و بارگیری و تدارکات را از طریق سامانه برای اعضا فراهم می کند. در این مجموعه خدمات زیر به اعضا ارائه می شود.
 - امکان استعلام شرایط و بهای هر نوع خدمت لجستیکی برای معاملات انجام شده در سامانه و بیرون از سامانه

- امکان برگزاری مناقصه خرید هر نوع خدمت لجستیکی برای معاملات انجام شده در سامانه و بیرون از سامانه
- ثبت و گزارش مراحل مختلف عملیات لجستیکی عضو ارائه کننده خدمت طبق توافق با عضو متقاضی و عضو تأمین کننده

۴- مجموعه خدمات روی ابر

کسب و کارهای خرد، کوچک و متوسط به دلیل ساختار محدود خود توانمندی فنی یا اقتصادی استقرار واحدهای مستقل فناوری اطلاعات و مکانیزاسیون اداری را در مجموعه خود نداشته، و از آن به نحو مناسب بهره نمی برند. این مجموعه در قالب رایانش ابری نیازهای کسب و کارها را بدون تخصیص امکانات و هزینه های بالا برای اعضا فراهم و عرضه می کند.

۵- مجموعه خدمات آموزشی و ارتقا مهارت

- سامانه از طریق این بخش امکان ارائه خدمات ارتقا مهارتها و آموزش های مورد نیاز اعضا را در قالبهای حضوری و غیرحضوری فراهم و عرضه می نماید

۶- مجموعه مدیریت زنجیره تأمین

در این مجموعه خدمات زیر به اعضا عرضه می گردد

- امکان تعریف چرخه تأمین و چرخه مصرف برای هر عضو، صنف، رسته، خوشه
- امکان ارتباط گیری انفرادی، گروهی و جمعی با چرخه تأمین و چرخه توزیع و مصرف
- امکان بهره گیری از ارزیابی های بازار تأمین و بازار مصرف

- امکان بهره گیری از مشاوره های عمومی و اختصاصی نحوه تأمین و نحوه تولید برای بازار مصرف
- امکان استعلام قیمت، اعلام فراخوان، مناقصه، مزایده در تأمین کالا و خدمات مورد نیاز، خدمات لجستیکی با هدف تأثیر بر نحوه انبارداری و تولید
- شناسایی و معرفی امکانات و موقعیتهای به اشتراک گذاری هزینه ها (cost sharing) در حوزه های مختلف از قبیل انبارداری، بسته بندی و

۷- مجموعه مدیریت مالی زنجیره تأمین

در این مجموعه خدمات زیر به اعضا عرضه می گردد

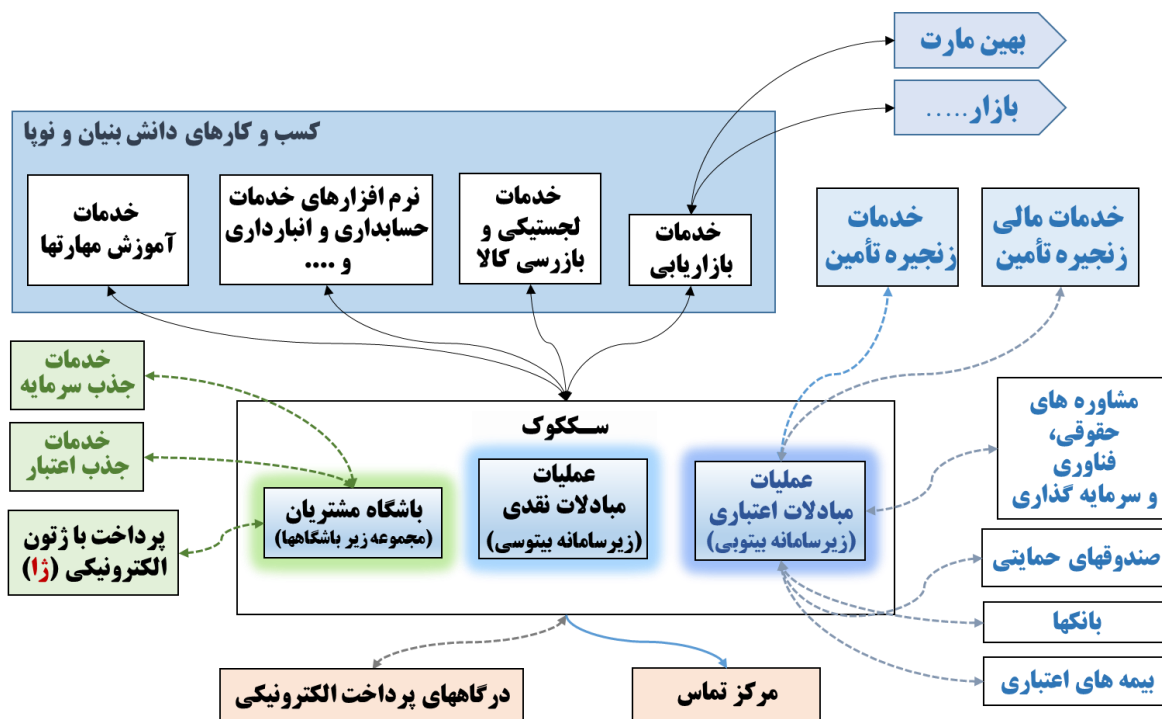
- ارائه خدمات در قالب BPO(Bank Payment Obligation) و فراتر از آن
- ایجاد و ارائه پلتفرم ارتباط، تبادل اطلاعات و اسناد و پرداخت و تسویه بین فروشنده و خریدار و بانکهای مرتبط
- مدیریت حسابهای بدهکاری، بستانکاری و اعتبارات هر عضو در تعاملات مرتبط با سامانه
- امکان پرداخت بهای معاملات با برات
 - امکان صدور برات را با تضامن ۱۰۰ درصدی، تضامن بخشی یا بدون تضامن،
 - بهمراه بیمه اعتباری

۹- مجموعه مشاوره ها

در این مجموعه خدمات مشاوره ای در حوزه های حقوقی، فناوری روز، سرمایه گذاری، ارتباطات بین الملل، برندینگ و سایر نیازهای کسب و کارها ارائه می گردد

ساختار پروژه و درخت تعاملات

ساختار پروژه در نگاه كلي به شكل زير است



این ساختار از دید كلي به سه بخش بیتوسی، بیتویی و باشگاه مشتریان تقسیم می گردد.

- اعضای سامانه بر همین اساس به سه دسته عضو عمومی، عضو عملیاتی و عضو باشگاه تقسیم می شوند.
- عضو عمومی تمامی مراحل بررسی و ارزیابی مدارک را طی می کند و طی فرآیندی كد دائم سكوك را دریافت می کند.
- o اطلاعات وی در سامانه قابل دسترس و جستجو بوده همچنین امکان تماس با وی فراهم است.

- امکان عرضه و فروش آنلاين به اعضا و عموم براي وي در فضاي ئي-شاپ سامانه فراهم شده است.
- عضويت عمومي در سامانه رايگان مي باشد
- عضو عملياتي از همه خدمات تعريف شده براي عضو عمومي بهره برده، علاوه بر آن از خدمات ويژه سامانه بيتوبي از جمله پرداخت و دريافت اعتباري با استفاده از برات الكترونيكي استفاده مي نمايد
- عضو عملياتي به طور مستمر اعتبار سنجي مي شود.
- عضويت عملياتي در ازاي پرداخت حق ارزيابي و اعتبارسنجي سالانه محقق مي گردد
- باشگاه مشتريان از كسب و كارهاي متقاضي عضويت، همچنين افراد معرفي شده توسط كسب و كارهاي عضو عمومي و عملياتي در تشكيل مي گردد.
- هر عضو باشگاه متناسب با سطح عضويت، خدمات تعريف شده اي را دريافت مي كند
- عضو باشگاه امکان استفاده از ژتون رمزنگاري شده (ژا) براي استفاده در مبادلات را دارد
- عضو باشگاه امکان تعامل با سرمايه گذاران را براي جذب سرمايه دارد
- عضويت باشگاه با پرداخت حق عضويت سالانه بر اساس سطح عضويت انتخابي محقق مي گردد

درخت تعاملات پروژه در حالت كلي به شكل زير خواهد بود

